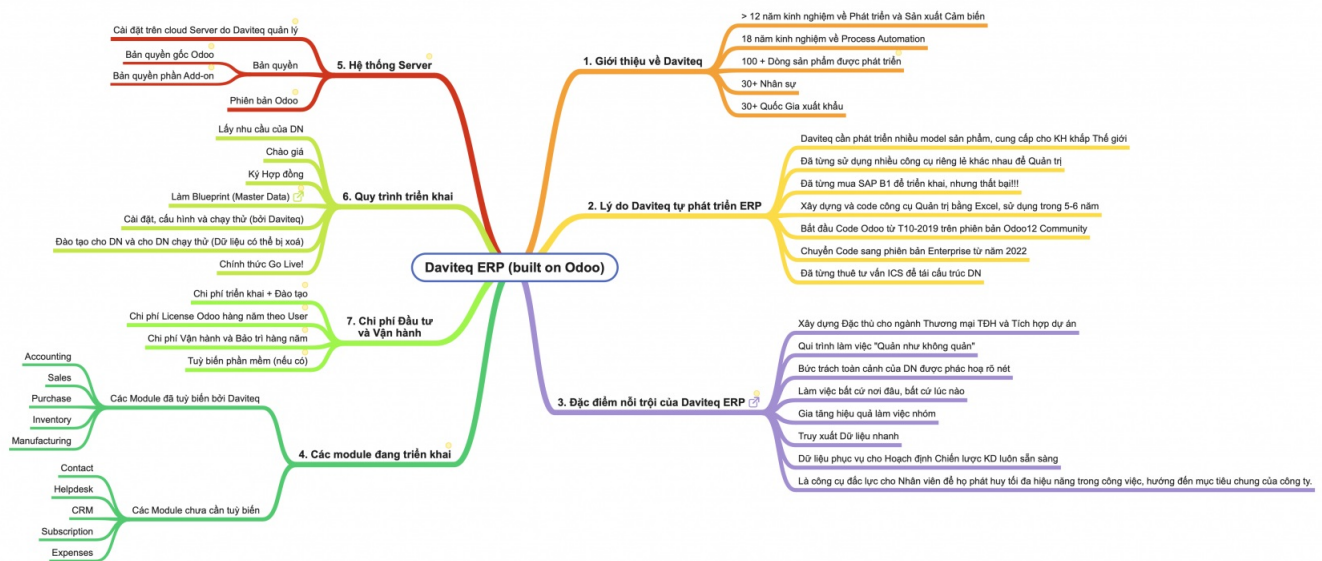


# Marketing Documents for Daviteq ERP

- [Introduction about Daviteq ERP](#)
  - [Overview about Daviteq ERP](#)

# Introduction about Daviteq ERP

# Overview about Daviteq ERP



## 1. Giới thiệu về Daviteq

- > 12 năm kinh nghiệm về Phát triển và Sản xuất Cảm biến
- 18 năm kinh nghiệm về Process Automation
- 100 + Dòng sản phẩm được phát triển

SP Chiến lược là Cảm biến Không dây và nền tảng IoT cho các lĩnh vực


- \* Smart City
- \* Smart Factory
- \* Smart Facility
- \* Smart Agriculture....

- 30+ Nhân sự
- 30+ Quốc Gia xuất khẩu

## 2. Lý do Daviteq tự phát triển ERP

- Daviteq cần phát triển nhiều model sản phẩm, cung cấp cho KH khắp Thế giới
- Đã từng sử dụng nhiều công cụ riêng lẻ khác nhau để Quản trị
- Đã từng thuê tư vấn ICS để tái cấu trúc DN
- Đã từng mua SAP B1 để triển khai, nhưng thất bại!!!
- Xây dựng và code công cụ Quản trị bằng Excel, sử dụng trong 5-6 năm
- Bắt đầu Code Odoo từ T10-2019 trên phiên bản Odoo12 Community
- Chuyển Code sang phiên bản Enterprise từ năm 2022

### 3. Đặc điểm nổi trội của Daviteq ERP

 [https://daviteq-my.sharepoint.com/:u:/p/yenchau\\_tran/EXLhRa358gNjvpSj0XvPOPIB72h1RHngp-zMQFazrlbBww?web=1](https://daviteq-my.sharepoint.com/:u:/p/yenchau_tran/EXLhRa358gNjvpSj0XvPOPIB72h1RHngp-zMQFazrlbBww?web=1)

- Xây dựng Đặc thù cho ngành Thương mại TĐH và Tích hợp dự án
- Quy trình làm việc "Quản như không quản"
- Bức trạch toàn cảnh của DN được phác hoạ rõ nét
- Làm việc bất cứ nơi đâu, bất cứ lúc nào
- Gia tăng hiệu quả làm việc nhóm
- Truy xuất Dữ liệu nhanh
- Dữ liệu phục vụ cho Hoạch định Chiến lược KD luôn sẵn sàng
- Là công cụ đắc lực cho Nhân viên để họ phát huy tối đa hiệu năng trong công việc, hướng đến mục tiêu chung của công ty.

### 4. Các module đang triển khai

#### 4.1 Các Module đã tùy biến bởi Daviteq


- Accounting
- Sales
- Purchase
- Inventory
- Manufacturing

#### 4.2 Các Module chưa cần tùy biến

- Contact
- Helpdesk
- CRM
- Subscription
- Expenses


### 5. Hệ thống Server

- Cài đặt trên cloud Server do Daviteq quản lý

 Được cài đặt, vận hành và bảo trì bởi Đội ngũ kỹ sư IT của Daviteq.

- Bản quyền

- **Bản quyền gốc Odoo:** thuộc sở hữu của Odoo, khách hàng mua subscription theo user để sử dụng.

 Tham khảo chi phí user hàng tháng tại: <https://www.odoo.com/pricing-plan>

- **Bản quyền phần Add-on:** Thuộc bản quyền của Daviteq

- Phiên bản Odoo: Odoo Enterprise 15

## 6. Quy trình triển khai

- Ký NDA
- Lấy nhu cầu của DN
- Chào giá
- Ký Hợp đồng
- Làm Blueprint (Master Data)

File Master Data: [https://daviteq-my.sharepoint.com/:x:/p/yenchau\\_tran/ETijRnOrYxDj-](https://daviteq-my.sharepoint.com/:x:/p/yenchau_tran/ETijRnOrYxDj-)


 [0AwZwSH7gBUtaKwSj5YUgwRTLbBr7YrQ?wdOrigin=TEAMS-ELECTRON.p2p.bim&wdExp=TEAMS-CONTROL&wdhostclicktime=1685326171463&web=1](https://daviteq-my.sharepoint.com/:x:/p/yenchau_tran/ETijRnOrYxDj-0AwZwSH7gBUtaKwSj5YUgwRTLbBr7YrQ?wdOrigin=TEAMS-ELECTRON.p2p.bim&wdExp=TEAMS-CONTROL&wdhostclicktime=1685326171463&web=1)

- Cài đặt, cấu hình và chạy thử (bởi Daviteq)
- Đào tạo cho DN và cho DN chạy thử (Dữ liệu có thể bị xóa)
- Chính thức Go Live!


## 7. Chi phí Đầu tư và Vận hành

- Chi phí triển khai + Đào tạo

Chi phí này phụ thuộc vào:

-  - Các module chức năng (liên quan đến license phần Add-on của Daviteq và nguồn lực triển khai)
- Số lượng User (liên quan đến nguồn lực Đào tạo và Support)


- Chi phí License Odoo hàng năm theo User

 <https://www.odoo.com/pricing-plan>

- Chi phí Vận hành và Bảo trì hàng năm

Chi phí này bao gồm:

+ Chi phí cloud Server

-  + Chi phí kỹ sư bảo trì hệ thống (theo cấu hình cloud Server)
- + Chi phí bảo hành hệ thống phần mềm, bao gồm fix bugs và nâng cấp miễn phí phần mềm (các module triển khai), chi phí support quá trình sử dụng (theo số User)

- Tuỳ biến phần mềm (nếu có)

 Được tính theo man-hour và trả một lần. Chi phí này tính theo man-hour cho BA và Developer.

## 8. Công thức để triển khai thành công:

Về phía Đối tác triển khai:

- Đối tác triển khai có đủ kinh nghiệm trong đúng lĩnh vực mà DN cần;
- Đối tác triển khai phải có đủ nguồn lực;

Về phía DN sử dụng:

- Lãnh đạo cam kết việc áp dụng ERP vào DN như là một trong các key factor cho sự thành công của DN;
- Đại diện các phòng ban có đủ năng lực và cam kết đạt mục tiêu của bộ phận chức năng của mình.

END.